แบบฝึกหัดหน่วยการเรียนรู้ที่ 8

จงตอบคำถามต่อไปนี้

1. ให้อธิบายความหมายของการเจรจาต่อรอง

.....

.....

2. อธิบายวัตถุประสงค์ และเป้าหมายของการเจรจาต่อรอง

.....

.....

3. ท่านสามารถเจรจาต่อรอง ในการจัดซื้อได้อย่างไรบ้าง

.....

.....

4. มีการเจรจาต่อรองในเวลา และโอกาสใดบ้าง

.....

.....

5. ให้อธิบายคุณสมบัติของผู้เจรจาต่อรองที่ดี

.....

.....

6. ให้อธิบายลำดับขั้นตอนในกระบวนการเจรจาต่อรองโดยละเอียด

.....

.....

7. ท่านสามารถวางแผนและการเตรียมตัวเพื่อเจรจาต่อรองได้อย่างไรบ้าง

.....

.....

8. ท่านใช้กลยุทธ์ใดในการเจรจาต่อรอง

.....

.....

9. ภาษาท่าทางในการเจรจาต่อรองทางธุรกิจ บ่งบอกอะไรบ้างให้อธิบาย

.....

.....

10. การเจรจาต่อรองการซื้อสินค้าหรือวัตถดิบ มีแนวทางในการเจรจาต่อรองอย่างไรบ้าง

.....

.....

11. มีทางเลือกอื่นที่ใช้แทนการเจรจาต่อรองหรือไม่ ให้อธิบาย

.....

.....